

handwerk. magazin

für unternehmerischen Erfolg


www.versorgungswerk-handwerk.de
Ihr starker Partner
im Handwerk
HANDWERKLICHES
VERSORGUNGSWERK
Versorgungswerk
Handwerk

GEZ-Gebühren

Erhöhung kalkulieren

Versicherung

Betrieb absichern



Deutscher Nutzfahrzeugpreis

Die besten Transporter 2010

Handwerker testen acht aktuelle Modelle



Foto: iStockphoto



Franchise-Check

Helfer für das Energiesparen

Visioenergie Die Partner verbessern die Sicherheits- und Energietechnik von Gebäuden – bei guten Verdienstchancen.

Text Lisa Brandes

Als erstes System bietet Visioenergie seinen Partnern ein Konzept zur professionellen Stromkostenreduzierung.

Das System. Das neue Lizenz-System Visioenergie aus dem Hause VMT in Hilzingen setzt auf den Megatrend Energiesparen – mit Schwerpunkt auf Stromkosten. Visioenergie-Partner bieten Klein- und Mittelbetrieben sowie öffentlichen Verwaltungen oder Krankenhäusern ihre Dienste rund um das Thema Energieberatung an. Zusätzlich betreuen sie Lichttechanlagen und die Sicherheitstechnik von Gebäuden. Die Visio-Systemzentrale unterstützt ihre Partner mit Technikunterlagen, Kalkulationspreisen sowie mit einer Marketing- und Vertriebsstrategie.

Der Markt. Energiesparberater gibt es inzwischen viele. Die Mehrheit ist allerdings auf Gebäudeenergieberatung spezialisiert. Zudem werden Energiesparexperten von Verbraucherzentralen vermittelt. Aufgrund des großen Angebots

sind die Preise für eine Beratung stark gefallen, schon ab 20 Euro ist zum Beispiel ein Energieausweis bei Ebay zum Sofort-Kauf zu haben. Professionelle Stromkosten-Reduzierung ist bislang noch echtes Neuland – somit bietet Visioenergie neuen Partnern gute Marktchancen.

Der Tester. Markus Spiller bereut es regelrecht, dass er sich nicht früher mit Visioenergie selbständig gemacht hat. Der staatlich geprüfte Elektrotechniker hat im April den Lizenzvertrag unterschrieben: „Heute arbeite ich zwar mehr, aber ich weiß, wofür ich es mache, und ich bekomme positives Feedback von meinen Kunden.“ Was ihn bei Visioenergie überzeugt hat? „Die Offenheit“, antwortet der 39-Jährige. Von Anfang an habe er klare Antworten auf seine Fragen nach Umsatz oder Investitionen bekommen.

Die Bewertung. Der Vertrag für Visioenergie verfügt über den üblichen Regelungsumfang für Lizenzverträge. Ob die Lizenzgebühr angemessen und die Ertragschancen realistisch sind, sollten Interessenten durch konkrete Fragen prüfen. Der Lizenzgeber muss über Daten und Zahlen verfügen, zudem muss er im Rahmen der vorvertraglichen Aufklärungspflicht korrekt informieren. Insbesondere dann, wenn er feststellt, dass ein Interessent seine Vertragsentscheidung von diesen Informationen abhängig macht.



Unser Bewerter:
Rechtsanwalt
Thomas Döser

→ Konditionen

Einstiegsgebühr	9500 Euro (plus Mehrwertsteuer)
Monatl. Grundgebühr	5 Prozent vom Nettoumsatz (mindestens 400 Euro)
Werbegebühr	keine
Nettoumsatz im 1. Jahr	100 000 Euro (Durchschnitt)
Vertragsdauer	5 Jahre
Startinvestitionen	30 000 bis 50 000 Euro (ohne Gebühren)
Franchise-Nehmer	3 (Ziel: 100)
Voraussetzungen	Fachkompetenz, etwa durch eine Ausbildung zum Elektrotechniker, hohe Kooperationsbereitschaft.
Internetadresse	www.visioenergie.de